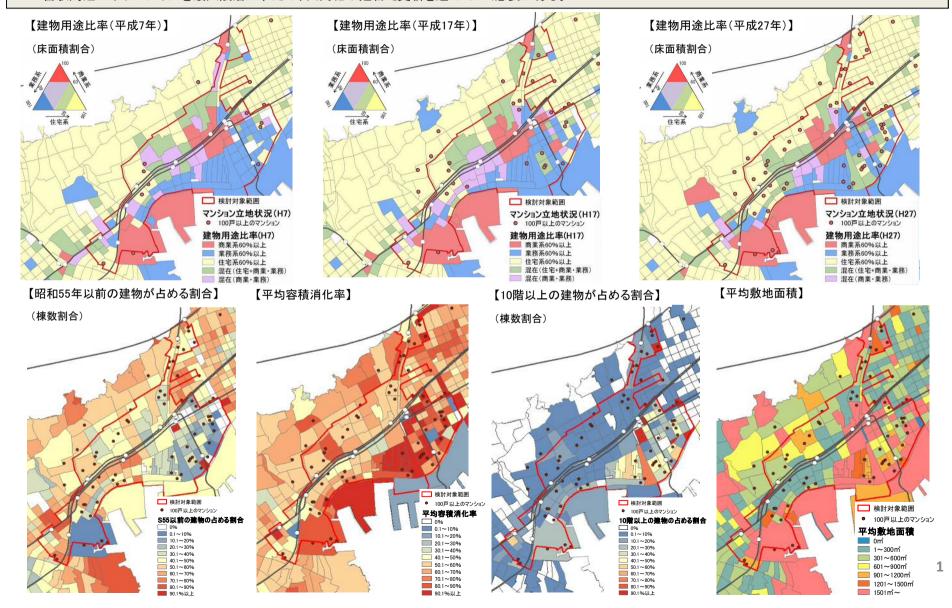
1. 建物ストックの状況

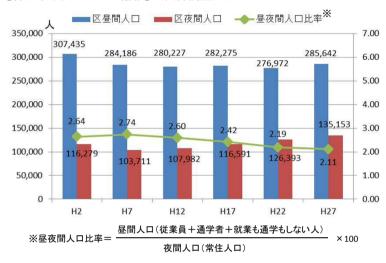
- ・三宮駅周辺やハーバーランドで商業施設の比率が高く、旧居留地や磯上で業務施設の比率が高い。
- ・近年住宅の比率が高まっており、磯上や税関線沿道でも住宅の割合が高いところが見られる。
- ・三宮駅周辺は、駅前であるにも関わらず容積消化率は高くなく、建物の老朽化が進んでいる。敷地面積が狭い街区もあり、ポテンシャルが十分生かせていない。
- ⇒三宮駅周辺のポテンシャルを最大限活かすため、共同化や建替え更新を進めていく必要がある。



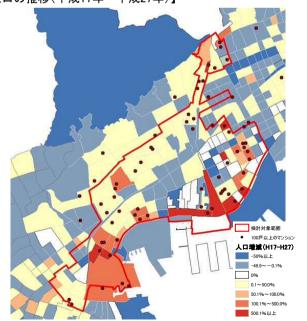
2. 昼夜間人口比率•人口推移

・夜間人口は増加傾向にあり、昼夜間人口比率は低下している。

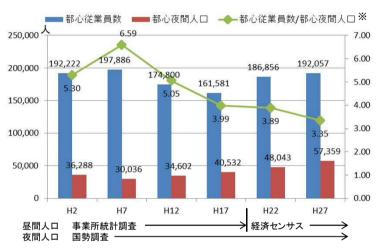
【神戸市中央区人口の推移】(国勢調査より)



【人口の推移(平成17年~平成27年)】



【都心人口の推移】(経済センサス、事業所統計調査、国勢調査データより)



※ 神戸市都心部は、経済センサス又は統計調査をもとに、都心部の従業員数と夜間人口で算出しているため、 通学者及び就業も通学もしない人は含まれていない。

【昼夜間人口比率の推移(他都市比較)】*(経済センサス、国勢調査データより)



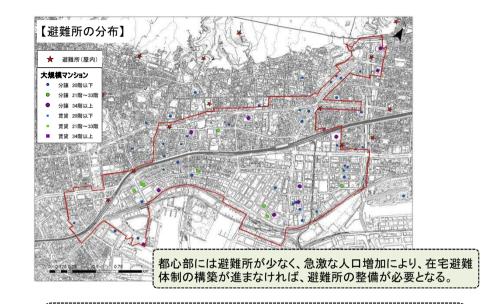
※ 神戸市都心部は、経済センサス又は統計調査をもとに、都心部の従業員数と夜間人口で算出しているため、 通学者及び就業も通学もしない人は含まれていない。 その他都市は、国勢調査からの引用のため、通学者及び就業も通学もしない人を含む。

- 3. 行政コスト
- ・急激な人口の増加により、災害時の避難場所や備蓄の不足、小学校教室数の不足などの問題が生じることが懸念される。
- ■急激な人口増加による懸念く災害時の避難場所、備蓄の不足>



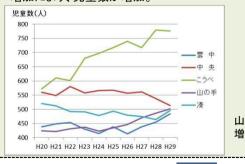
■急激な人口増加による懸念<小学校教室数の不足>





【現状】

◎昭和63年以降、都心部の小学校の統廃合が進んだが、近年マンション建設の 増加により、児童数が増加。



山の手小と、こうベ小で児童数が 増加傾向

【必要となる対策】

- ◎仮設校舎等の整備
- ◎開発事業者に対する、開発時期やファミリー向け戸数の見直しなどの協力依頼

4. 商業機能の状況

- ・路面型店舗は空きがない、店舗面積が狭いなどにより、ポテンシャルが活かしきれていないという意見がある。
- 特に駅周辺は高層を含めて商業開発ができるポテンシャルがあるという意見がある。

【ディベロッパー等の意見】

<C社>

(神戸・三宮の特徴、現状)

- ファッション、飲食は他都市と比較して秀でている。
- ウォーターフロントも強みのひとつである。
- 大阪などと比較して<u>店舗面積が狭く、客の取りこぼしがあるのでは</u>ないか。また老朽化した店舗も多く、目新しさがない。

(都心における商業機能のポテンシャル)

- 駅周辺は、高層含めて商業開発を展開できるポテンシャルがある。
- 一方で、新神戸や磯上では、路面店であれば可能性はあるが、高層含めての商業開発は厳しい。

<D社>

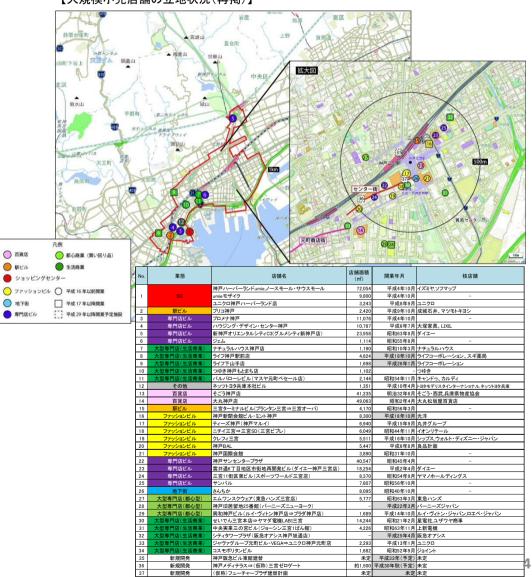
(神戸・三宮の特徴、現状)

- 東に行けば、西宮ガーデンズなどの大型施設があるため、<u>神戸の</u> 商圏は、姫路・明石~東灘・芦屋あたりであると考えている。
- 神戸はセンター街をはじめとした路面型店舗が中心であり、ファミリー層はハーバーランドが一定の受け皿になっているが、西宮ガーデンズなどに流れていることも考えられる。

(都心における商業機能のポテンシャル)

- 路面型店舗は空きがなく新規に出店しづらい状況である。
- 鯉川筋は元町駅から大丸を経てウォーターフロントに至る動線であるが、西側に店舗が貼りついていないところもあり、賑わいの連続性が途絶えている。 鯉川筋に、もう少し店舗の集積を進めれば、さらなる賑わいが生まれるのではないか。

【大規模小売店舗の立地状況(再掲)】



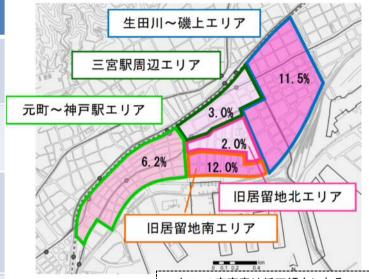
5. 業務機能の状況

- ・オフィス向けの誘致施策を実施しており、実績があがっている。
- ・オフィス需要についても、駅近くを中心にポテンシャルが高いという意見がある。

【オフィス向け補助金・誘致実績】

	企業拠点移転補助 (H27~)	外国・外資系企業向け オフィス賃料補助 (H14~)	都心地域オフィス等 立地促進補助 (H25~)
対象エリア	市内全域	PI第2期・PI北西部・神戸空港島 HAT神戸・三宮〜神戸・PI第1期・ 六甲アイランドの商業地域	都市再生緊急整備地域
対象	本社・研究所等のほか、西日本本部、関西支社、等の企業 拠点を市外から神戸市内に 移転する企業	外国·外資系企業	低未利用地に、新築・建替を 行った補助対象ビルへ入居した 企業
補助内容	・オフィス賃料 1/4以内 ×3年間 ・建物取得費 × 最大7% +雇用1人当たり 最大110万円 (3年間) など	・オフィス賃料 1/2以内 × 3年間 最大200万円 ・賃料×1/4以内 最大900万円 /年(3年間)の上乗せ補助あり	・オフィス賃料 1/4以内 × 5 年間 最大9,000万円/年
都心での 実績 (平成25~ 29年度)	平成28年度:1件 平成29年度:3件	平成25年度:1件 平成26年度:2件 平成27年度:4件 平成28年度:3件	平成28年度:2件 (補助対象ビル:三宮ビル北館)
都心での 累計実績	4件	56件	2件

【大規模オフィスの空室率(平成28年1月~3月)】(再掲)



- オフィス空室率は低下傾向にある。
- 三宮駅周辺や旧居留地など利便性 の高いところで空室率が低く、まと まった面積のオフィスを確保すること が困難。
- 一方で、三宮駅から離れた旧居留地 南や生田川~磯上では空室率が高 い。

【ディベロッパー等の意見】

<C社>

(都心における業務機能のポテンシャル)

- 駅近くの新築ビルの潜在需要は高いと見ている。
- オフィスの新規需要は、来店型ショールームを備えたオフィスビル を供給することで、拾える可能性はある。
- 2次空室については、景気に左右されるところも大きい。
- オフィスは立地次第だが、坪単価10,000円台後半のポテンシャル はある。

<D社>

(都心における業務機能のポテンシャル)

- 神戸地区における2016年12月時点での平均空室率は6.14%であり、 最近はさらに低下傾向である。
- 三宮駅周辺に限定するとさらに空室率は下がっており、<u>今後の新規</u> 供給はJRや阪急の新駅ビルなど限られていることから、品薄感がある。
- オフィスの相場としては、旧居留地周辺で規模の大きなものは13,000 ~14,000円程度、規模の小さなものは10,000円程度である。三宮駅 周辺では18,000~20,000円程度である。

【宿泊施設の立地状況と今後の開業予定】

6. 宿泊機能の状況

- ・外国人観光客の増加を背景に宿泊施設は増加傾向。
- ・新規供給のほとんどがビジネスホテルだが、ビジネスホテルだけでなく高級路線のホテルの需要もあるという意見がある。

【外国人観光客の伸び率】



※伸び率は、日本政府観光局発表の訪日外客数、および 観光庁「訪日外国人消費動向調査」より神戸市で推計

【ホテル稼働率】



【ディベロッパー等の意見】

<C社>

(都心における宿泊機能のポテンシャル)

- 元町~三宮、ウォーターフロントで成立しやすい。
- 客室数で言うと200室程度が出やすい。
- 宿泊特化型ホテルは需要がある。三宮駅近くでは十分成立する。
- インバウンドは大阪と比べれば見劣りするが、<u>瀬戸内方面の拠点</u> としての可能性はある。

<D社>

(都心における宿泊機能のポテンシャル)

- インバウンドの影響により、神戸においても<u>稼動は好調</u>であり、新規開発物件は増えている。ホテル賃料も以前に比べると上昇している。大阪市内や京都方面の宿泊が取れにくいため、神戸に流れている面もある。
- 神戸ではビジネスホテルの供給が続いているが、<u>ラグジュアリー系の需要もある</u>と見ている。外資系企業の役員クラスが神戸に来たときに、ハイグレードのホテルが少ないことから大阪に流れている実情がある。
- ただ、宿泊動機がないとホテル需要にはつながらない。神戸は店舗の閉店時間も早く、夜通し楽しめるコンテンツがない。

